

Rosell considera el empleo fijo "un concepto del siglo XIX"

El presidente de la CEOE llama a "ganarse" el trabajo cada día

MADRID Redacción y agencias

El presidente de la CEOE, Juan Rosell, volvió a pisar ayer el terreno de la polémica al calificar el trabajo "fijo y seguro" como "un concepto del siglo XIX". Rosell argumentó que en el futuro habrá que "ganárselo todos los días", y aprovechó para pedir un mayor impulso de la digitalización en Europa y en España, especialmente en educación, porque "corre peligro de perder el tren de la revolución digital". El máximo responsable de la patronal española hizo estas declaraciones durante la presentación de un estudio sobre la transformación digital realizado por Siemens y la consultora Roland Berger, en la que defendió que la digitalización será fundamental para el trabajo, ya que "va a haber muchas sorpresas en un futuro inmediato".

Según los últimos datos de la Encuesta de Población Activa (EPA), de los casi 14,9 millones de asalariados, 3,7 tienen un contrato temporal. Antes de la crisis, la tasa de temporalidad en España superaba el 30%, una proporción que cayó durante la primera etapa de la recesión debido a que aquellos que no tenían contrato fijo fueron los principales afectados por los recortes de personal. En los últimos años, dicha tasa ha comenzado a repuntar -ya se acerca de nuevo al 25%-.

No sólo los sindicatos se han quejado de la fuerte rotación que aqueja al mercado de trabajo español: prácticamente uno de cada cuatro contratos temporales tiene una duración inferior a siete días. Buena parte de los economistas reclaman también políticas con las que intentar acabar con la dualidad que castiga con especial dureza a los asalariados

Uno de cada cuatro asalariados tiene contrato temporal, antes de la crisis la tasa era del 30%

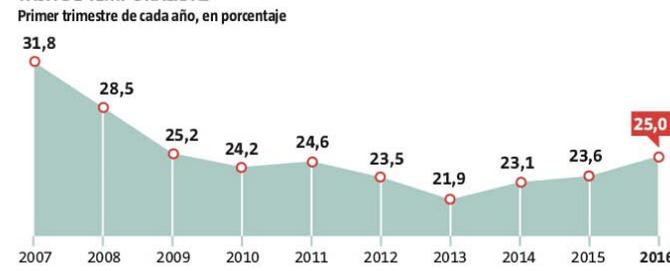
con contrato temporal. Hace sólo unos días, entre las medidas para modernizar el mercado de trabajo en España, el BBVA Research proponía penalizar la cotización de las empresas que abusan de la contratación temporal.

En cuanto al proceso de transformación digital, Rosell señaló que "lo cambia todo, en el mundo de los negocios y en el día a día de las casas". En línea con

El mercado laboral



TASA DE TEMPORALIDAD



FUENTE: INE

Anna Monell / LA VANGUARDIA



Juan Rosell

críticas anteriores de la CEOE al sector público, el presidente de la patronal advirtió que las administraciones "van detrás" al contar con unas estructuras "demasiado rígidas, antiguas y mastodónticas". "Desgraciadamente, no lo están haciendo con la rapidez y diligencia con que lo deberían hacer", apuntó.

Además, destacó que la digitalización incrementa el PIB mundial y la compe-

titividad, por lo que "es básico adaptarnos y coger el tren", ya que todos los sectores están sufriendo ya la irrupción de la tecnología. Por ello, el máximo representante de la CEOE llamó la atención sobre el peligro que supone que en España la inversión en I+D haya ido perdiendo terreno con respecto al producto interior bruto y reclamó alcanzar la barrera del 2% del PIB. También reclamó a las instituciones comunitarias que dejen de pensar "sólo" en cómo reglamentar la transformación digital, puesto que en su opinión ya hay demasiada regulación "absurda" que tiene muchos costes y calificó de clave la creación del mercado único digital.

Según el estudio de Siemens y Roland Berger, hecho público ayer, la transformación digital tendrá un impacto en el 2025 de más de 120.000 millones de euros sobre el valor añadido bruto de los sectores económicos más relevantes en España, como telecomunicaciones e internet, turismo, servicios financieros, transporte, infraestructuras, farmacia, salud, energía e industria. La presidenta de Siemens España, Rosa García, pronosticó una "tremenda revolución" cuando se conecten en todo el mundo más de 55.000 millones de nuevos dispositivos a la red con más de 1.000 millones de personas.●

El FMI quiere que Grecia deje de pagar hasta el 2040

BARCELONA Redacción

El Fondo Monetario Internacional (FMI) presiona a los acreedores de la eurozona para que permitan a Grecia dejar de reembolsar lo que debe del rescate financiero hasta el 2040, según fuentes conocedoras de las negociaciones. Es lo que en inglés se llama *debt holiday*, vacaciones de la deuda.

La propuesta del FMI plantea que los créditos a Grecia vengán en las próximas décadas, pero en un periodo que se exten-

dería del 2040 hasta el 2080. El tipo de interés debería ser el 1,5% fijo durante 30 o 40 años y todos los pagos de intereses deberían posponerse hasta que los préstamos comiencen a vencer. Esta oferta, mantendría las necesidades anuales del servicio de la deuda helena por debajo del 15% de su producto interior bruto, un porcentaje que el FMI considera asumible. Estas exigencias, presentadas la semana pasada, serían condiciones necesarias para que el FMI se sume al enésimo plan de rescate de Grecia. Sin embargo,

los gobiernos europeos, con Alemania a la cabeza, se muestran reacios a hacer tales concesiones en sus créditos, que actualmente suman más de 200.000 millones de euros. La canciller alemana, Angela Merkel, opina que el FMI es esencial para la credibilidad del rescate y prometió el pasado año al Parlamento de Berlín que haría lo posible para involucrar al Fondo en futuras operaciones antes de que Europa desembolse más dinero.

El planteamiento benévolo del FMI se debe a que la deuda griega se ha vuelto ingobernable. Para que se tenga una idea, los 10.000 millones de euros que Grecia espera recibir el próximo 24 de mayo van a desaparecer para pagar los vencimientos de la deuda previstos para junio y julio, cuando, por cierto, se necesitarán otros 7.000 millones de euros.●

TRIBUNA

José García Montalvo

Catedrático de Economía de la UPF

De vuelta a las andadas

Estamos de vuelta a las andadas". Esta es la frase que más escucho en las últimas semanas en boca de profesionales y directivos de empresas inmobiliarias. No importa si hablas con gestores de patrimonio comercial o residencial para alquiler o venta. Ciertamente la presión de la demanda es sustancial y los índices de ocupación están subiendo con fuerza. Este proceso tensiona al alza los alquileres y los precios particularmente en ciudades como Barcelona o Madrid. La demanda también aprieta en Baleares, Canarias y zonas de la costa mediterránea. De hecho el Colegio de Registradores confirmaba que el crecimiento del precio de la vivienda fue del 6,9% en el primer trimestre, el más alto desde 2007. Sin embargo no se puede hablar de vuelta a las andadas de forma genérica pues las condiciones en que se está produciendo el proceso actual son muy diferentes a las que generaron la expansión del pasado.

La investigación económica de los últimos años ha mostrado con claridad que las burbujas más perniciosas son las financiadas con crédito, pues tienden a ser más expansivas y a tener peores consecuencias cuando se produce el pinchazo, al afectar de lleno al sector financiero. También sabemos que las recesiones asociadas con crisis bancarias duran más que las recesiones normales. En el momento actual la presión al alza de los precios y la rentabilidad de los activos inmobiliarios no está justificada por un aumento del crédito basado en la relajación de las condiciones para la concesión de créditos hipotecarios.

Los tiempos de los promotores que conseguían crédito para comprar la totalidad del suelo o los constructores que no justificaban un nivel alto de preventas pasaron a la historia. Las condiciones también son es-

Los ahorradores, forzados a asumir más riesgos para obtener rentabilidad, vuelven al inmobiliario

trictas para las hipotecas particulares, que tienen que demostrar una elevada solvencia económica y estabilidad laboral. Los últimos datos siguen mostrando un crecimiento de las compraventas muy superior al incremento de las hipotecas, lo que indica que la compra al contado sigue siendo un componente fundamental. Muchos de estos compradores no son grandes fondos internacionales, sino pequeños inversores locales o pensionistas. La situación actual es consecuencia directa de la represión financiera que está aplicando el BCE. Los ahorradores, forzados a asumir cada vez mayores riesgos para obtener una mínima rentabilidad, vuelven al inmobiliario entre las rentabilidades negativas que se observan en todas las otras clases de activos.

El fenómeno sucede en muchos otros sitios como Dinamarca, uno de los primeros países que probaron la medicina de los tipos negativos. No obstante no está claro que, sin existir suficiente demanda final solvente, estas inversiones acaben siendo rentables. Y mientras tanto las oleadas de liquidez del BCE, corrientes y previstas, siguen distorsionando los mercados para salvar a los deudores a costa de los ahorradores.